

СВІТОВЕ ГОСПОДАРСТВО І МІЖНАРОДНІ ЕКОНОМІЧНІ ВІДНОСИНИ

УДК 339.543.624:332.1

Редько Е.Ю., к.э.н.,
старший преподаватель кафедры международной экономики
*Национальный технический университет Украины
«Киевский политехнический институт имени Игоря Сикорского»*

РЕТРОСПЕКТИВНЫЕ РАЗМЫШЛЕНИЯ О РАЗВИТИИ В КИТАЙСКИХ ЗОНАХ ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ ОТРАСЛЕЙ

Редько Е.Ю. Ретроспективные размышления о развитии в китайских ЗТЭР высокотехнологичных отраслей. В статье обосновано, что целью государства в сфере развития ЗТЭР является привлечение их эффективных механизмов для решения инвестиционных, инновационных и социальных проблем регионов. Для этого нужно: во-первых, оценить результаты работы ЗТЭР; во-вторых, определить основные тенденции развития регионов (экономические, бюджетные, социальные) в-третьих, проанализировать проблемы, тормозящие необходимые социально-экономические изменения и негативно влияющие на территории функционирования ЗТЭР; в-четвертых, усовершенствовать организационно-экономический механизм и нормативно-правовую базу деятельности ЗТЭР, учитывая предыдущие подпункты; в-пятых, определить целесообразность и перспективы дальнейшего развития ЗТЭР. Доказано, что нужно определять список отраслей и видов хозяйственной деятельности, на развитие которых направлены специальные правовые режимы экономической деятельности. Определение приоритетов позволит: уменьшить расходы средств и времени; не допускать хищения частных и государственных средств; развивать региональные целевые программы в зависимости от стратегии и тому подобное.

Ключевые слова: зоны технико-экономического развития, модели развития особых районов, высокотехнологичные отрасли, научно-технические промышленные парки, бюджетные вложения.

Редько К.Ю. Ретроспективні роздуми про розвиток в китайських зонах техніко-економічного розвитку високотехнологічних галузей. У статті обґрунтовано, що метою держави у сфері розбудови ЗТЕР є залучення їх ефективних механізмів для вирішення інвестиційних, інноваційних та соціальних проблем регіонів. Для цього потрібно: по-перше, оцінити результати роботи ЗТЕР; по-друге, визначити основні тенденції розвитку регіонів (економічні, бюджетні, соціальні); по-третє, проаналізувати проблеми, що гальмують необхідні соціально-економічні зміни та негативно впливають на території функціонування ЗТЕР; по-четверте, вдосконалити організаційно-економічний механізм та нормативно-правову базу діяльності ЗТЕР, враховуючи попередні підпункти; по-п'яте, визначити доцільність та перспективи подальшого розвитку ЗТЕР. Доведено, що потрібно визначити список галузей та видів господарської діяльності, на розвиток яких спрямовані спеціальні правові режими економічної діяльності. Визначені пріоритети дадуть змогу: зменшити витрати коштів та часу; не допускати розкрадання приватних та державних коштів; розвивати регіональні цільові програми залежно від стратегії тощо.

Ключові слова: зони техніко-економічного розвитку, моделі розвитку особливих районів, високотехнологічні галузі, науково-технічні промислові парки, бюджетні вливання.

Redko K.Yu. Retrospective reflections on development in the Chinese zones of techno-economic development of high-tech industries. The article substantiates that the State's goal in the field of building up of the TEDZ is the attraction of their effective mechanisms for addressing the investment, innovation and social problems of the regions. To do this, it is necessary: first, to evaluate the results of the work of the TEDZ; secondly, to identify the main trends in the development of regions (economic, budgetary, social); thirdly, to analyze the problems that impede the necessary socio-economic changes and negatively affect the functioning of the TEDZ; Fourthly, to improve the organizational and economic mechanism and regulatory framework of the TEDZ activity, taking into account the previous sub-items; fifthly, to determine the feasibility and prospects for the further development of the TEDZ. It is proved that it is necessary to determine the list of industries and types of economic activity, the development of which are directed by special legal regimes of economic activity. The identified priorities will allow: to reduce the cost of time and money; prevent theft of private and public funds; to develop regional target programs, depending on the strategy, etc.

Key words: zones of technical and economic development, models for the development of special areas, high-tech industries, scientific and technical industrial parks, budgetary investments.

Постановка проблемы. ЗТЭР должны перестать смотреть на себя как на «изолированный остров»; что-то они сделали, что-то еще нет, но они сокращают расстояние и приближаются к стратегическим целям, указанным политикой, с тем, чтобы конкретными делами создать микроклимат для развития высокотехнологичных отраслей. В этом и состоит роль ЗТЭР в процессе создания высокотехнологичных производств.

Анализ последних исследований и публикаций. Опыт успешного функционирования зон Китая всегда находится в фокусе внимания ученых, в частности, речь идет о таких исследователях, как Бо Чжипин, Ван Кай, Ван Хунмо, Ван Циншань, Ван Цзюнь, Ван Цзинь, Го Шухун, Гуань Сюелинь, Пи Цяньшэн, У Сюэюань, Ши Яцзюнь.

Цель статьи. Проанализировать роль и место китайских зон технико-экономического развития в разработке новых высоких технологий, а также недостатки и уроки опыта в развитии высокотехнологичных производств в этих зонах.

Изложение основного материала исследования. В процессе активного развития в ЗТЭР высокотехнологичных предприятий и создания новых точек роста экономики быстрый и устойчивый рост электронно-информационных производств, производств, связанных с биологией, медициной и фармацевтикой, машиностроительной промышленностью намного сократил психологический разрыв между ЗТЭР и высокотехнологичными отраслями. В то же время примеры Силиконовой долины, тайваньской зоны Синьчжу, индийского штата Бангалор и даже успех Чжунгуаньцунь и университетских научно-технических парков вызвали горячий интерес ЗТЭР к созданию научно-технических отраслей.

Наибольшую известность получили факторы успеха американской Силиконовой долины:

- умное и эффективное местное правительство;
- творческий коллектив, созданный из лучших специалистов университетов и НИИ;
- сравнительно мягкие законы, благоприятные для перемещения рабочих между предприятиями и снисходительные в случае банкротства;
- открытая производственная структура компаний, приводящая к тому, что всем предприятиям на территории технопарка становятся выгодны специализация и среда взаимодополняемости;
- высокая культура труда, особенно культура творческих людей, переселившихся сюда;
- целостная система рискованных инвестиций, гарантирующая, что на всех этапах производства будет обеспечена полная финансовая поддержка;
- развитая система NASDAQ, которая создала необходимые условия для выхода компаний Силиконовой долины на Фондовый рынок для привлечения капиталов [1].

Что касается среды для научно-технического новаторства в тайваньской зоне Синьчжу, то кроме

ряда условий, которые сходны с американской Силиконовой долиной, самыми заметными условиями внедрения науки и техники в производство были возвращение кадров и стимулирование правительством успешных предприятий. ЗТЭР также возлагают огромные надежды на эти два аспекта.

Высокая наука и техника в современном Китае, естественно, делятся на абсолютно высокую и относительно высокую [1, с. 427]. Так называемая абсолютно высокая наука и техника означает, что на базе накопленных знаний новаторская наука обнаруживает пути, ведущие к созданию нового в технике, рождение которого опирается на научно-технические знания. В большой мере это является прорывом в области фундаментальных теорий, при этом результат исследований уже сам по себе является самостоятельной интеллектуальной собственностью, которая может превратиться в промышленные технологии и стать реальной производительной силой. А относительно высокая наука и техника – это ориентация на передовой уровень мировой науки и техники, сопоставление его с тем, что имеется в стране, выявление его новизны и того, в чем он может послужить примером. Говоря откровенно, высокая новая техника, ввезенная из-за рубежа, какой бы передовой она ни была, относится к разряду относительно высокой, абсолютно высокие технологии не попадают. Причины понятны без пояснений.

1. Технологии на предприятиях с иностранным капиталом являются относительно закрытыми, короткие производственные цепочки ограничивают их выход за пределы предприятия. Большая часть предприятий с иностранным капиталом после прихода в ЗТЭР с точки зрения научно-технических факторов являются «десантниками». Ни результаты их экспериментальных исследований, ни проектирование продукции, ни даже сколько-нибудь сложные производственные технологии почти никак не связаны со страной – хозяйкой ЗТЭР. В большинстве случаев сотрудничество и сделки осуществляются на самом низком уровне.

2. Зоны развития географически расположены в довольно отдаленных местах, степень концентрации важнейших факторов недостаточна, что приводит, среди прочего, и к ослаблению распространения даже имевшихся до того отечественных научно-технических ресурсов. Для концентрации же собственного научно-технического потенциала требуется как минимум несколько лет.

3. В течение десяти с лишним лет начального этапа существования ЗТЭР из-за нехватки кадров, высокой себестоимости, а также экономической среды, ориентированной на крупные предприятия, замедлилось перемещение сюда малых научно-технических предприятий.

4. Крупные государственные предприятия в зонах развития не были непосредственно получателями

инвестиций в науку, технику и технические преобразования, как это было с большими предприятиями в старых регионах, они в основном ограничились подготовкой земельных участков, строительством базовой инфраструктуры и недвижимости. И только за последние несколько лет, вслед за успешным перебазируванием сюда крупных промышленных предприятий, огромными вложениями инвестиций в промышленные объекты, сюда потянулась часть научно-технических организаций [2].

Несовершенство масштабов экономики, структуры отраслей и структуры потребителей, а также производственных цепочек объективно ограничивало возможности ресурсов научно-технических предприятий. Однако абсолютно высокая наука и техника все-таки опираются на государственную систему их развития, а также собственные исследования и разработки, необходимые данному предприятию. Что касается первых, то государственные вложения в научно-техническую систему в основном не затрагивают ЗТЭР, поэтому инвестиции в научно-технические проекты, в научные разработки и специальные исследования, а также пути распространения результатов научно-технических исследований полностью легли на плечи самих зон развития.

Такая же ситуация встречается и в международной практике. Например, за период с 1950 по 1990 г. из всех расходов федерального правительства на научно-исследовательские цели в масштабах всей Америки только одна треть непосредственно выделялась на финансирование научно-исследовательских организаций.

Уровень научных разработок внутри отрасли весьма низок, как низка и степень концентрации технологий. Индекс R&D является общепризнанным в мире важнейшим показателем оценки концентрации техники и определения высокотехнологических производств.

Что же касается зон развития, то они нуждались в высокотехнологичных отраслях, которые могли бы освободить производительные силы и подходили бы для этапа социализированного производства. Если бы ЗТЭР видели развитие высокотехнологичных производств в абсолютно высокой науке и технике и, опираясь на свою экономическую мощь, попытались вмешаться не в свое дело и создать собственную целостную научно-техническую цепочку, то это было бы нереально. По крайней мере, это отдалило бы их от реального результата [3].

Развитие высокотехнологичных производств опирается на различные силы, у которых имеются точки пересечения интересов. Их можно объединить только при наличии общей выгоды. Дело зон развития должно состоять в том, чтобы высокая новая техника превратилась в производственную мощь. Инвестиции в высокую науку и технологии нужны ЗТЭР для того, чтобы добиться быстрого роста уровня, масштабов и экономической эффек-

тивности производства и, таким образом, оказать долгосрочную поддержку науке и технике.

Политика льгот, которой пользуются в ЗТЭР предприятия с иностранным капиталом, является разновидностью концессии, направленной на получение реальной выгоды. Сотрудничество университетов и научно-исследовательских учреждений высокого уровня с зонами развития будет улучшать их научно-исследовательские условия, предоставит финансовую поддержку, т. е. поможет им и вести специальные исследования и получать реальный экономический доход. Что же касается китайских и зарубежных предприятий, внедряющих новые технологии, то они надеются разделить с кем-то риски, получить первоначальный капитал и, сделав первые твердые шаги, смогут осуществить мечты о запуске производства.

Нужно отметить, что цели, которых хотят достичь главные силы, стремящиеся добиться развития науки и техники, в целом совпадают. Первая точка пересечения в общем деле – это сделать первые шаги и освоить новые производства в ЗТЭР. Однако эти точки пересечения в процессе развития науки и техники рано или поздно поставят вопрос о том, сможет ли ЗТЭР в качестве хозяина инвестиций идти по этому пути и последовательно непрерывно осуществлять свои первоначальные замыслы – после вложения инвестиций получить производственные механизмы и мощности [4].

Жесткость планов и условия формирования высокотехнологичных отраслей определили ситуацию, когда даже если были получены первые ростки из «семян науки и техники», то при внедрении их в производство обнаруживалось, что существуют еще большие трудности [1, с. 430].

Когда ЗТЭР оказывают финансовую поддержку высокотехнологичным производствам, то они могут первыми вложить капиталы и делают это с решимостью. Однако дальнейшие капиталовложения в производство не входят в сферу их обязанностей по поддержке развития науки и техники, так как администрации ЗТЭР не являются главным инвестором, вкладывающим деньги в производство. Это значит, что вся цепочка внедрения высоких технологий в производство зависит от того, может ли сама зона развития эффективно скреплять эту цепочку и кто отвечает за стыковку этой цепочки, какой от этого эффект – от этого напрямую зависят перспективы внедрения высоких технологий в производство. Если это звено будет решено плохо или не сможет быть решено, то технические разработки могут окончиться лишь следующими двумя вариантами: или они будут приостановлены на уровне лабораторных изысканий, или же будут кем-то куплены и не смогут быть внедрены в производство.

Несмотря на то что центральное и местные правительства со своей стороны применили много мер, чтобы ускорить развитие высокотехнологичных

производств, типичная модель такова: государство подготавливает общественное мнение, а на местах решаются конкретные детали нововведений. В связи с тем, что многие конкретные меры государства не продуманы, ряд научно-исследовательских проектов не может реализоваться. На местах же нововведения могут осуществлять только в рамках своих полномочий и в соответствии со своей экономической мощью, создавая некоторые благоприятные условия в таких сферах, как налоги, производственное и коммерческое управление, себестоимость хозяйствования. Однако когда дело касается больших сумм, требующихся для прорыва ключевого звена, быстрой технической поддержки, поддержки в рыночной сети, кредитной поддержки, планов правительственных закупок, т. е. самых ключевых вопросов, то они повисают в пустоте.

Подход к научно-техническим новшествам в ЗТЭР отличается от того, как относятся к ним в научно-технических парках за рубежом. Так как у нас еще существуют управленческие системы, которых не коснулись реформы, то прежде всего нужно создавать «новшества» в этих системах, не связанных с техникой. У местных же правительств поддержка проектов, выходящих за рамки статей их расходов, конечно, вызывает естественное отторжение. Кроме того, в конкретных мерах по поддержке очень трудно охватить весь процесс, поэтому нетрудно понять, что, опираясь только на частичное «обновление», невозможно добиться идеального взлета.

Например, научно-исследовательский центр «Динсинь» (расположенный в Тяньцзиньской зоне развития) постоянно оказывает техническую помощь предприятиям при разработке новой продукции. Имеются некоторые народные предприятия, которые часто при реализации своей продукции не говорят о цене, а приглашают клиентов сначала

посетить научно-исследовательский центр их предприятия [5].

В условиях современного уровня развития науки и техники в стране невозможно только за счет сотрудничества между предприятиями добиться эффекта от концентрации производств. Руководствуясь стратегической линией правительства, на начальном этапе можно поднять эффективность использования многих общественных ресурсов и помочь быстро сформировать цепочку отраслевой зависимости. В разнообразных зонах развития разных городов всегда имеются такого рода примеры, когда на начальном этапе создания высокотехнологичных предприятий, взвесив все «за» и «против», из ряда районов выбирается один, в котором и регистрируется предприятие. Однако через несколько лет, после изменений условий, важных для деятельности компании, она вынуждена думать о переезде в другой район, где будут использоваться другие преимущества.

Нужно с полным уважением относиться к положению об ориентации ЗТЭР на промышленность. Взяв за основу развитие производственных предприятий, надо всесторонне обдумать реалии близких по структуре высокотехнологичных производств во всех районах и взять на вооружение их важнейшие новшества для внедрения в производство. На рис. 1 дается обычная модель новаторства в научно-технических промышленных парках. С точки зрения распространения технологических источников они проявляются на всем отрезке шкалы и создают эффективность производства, но что касается конкретных, сравнительно мелких технопарков, то в них материальные ресурсы вкладываются в одно-два звена, например в освоение техники и внедрение в производство, а фундаментальные исследования проводятся в сотрудничестве



Рис. 1. Уровень новаторства в научно-технических промышленных парках [1; 2]

с организациями за пределами района, или же их результаты заимствуются (например, такую ситуацию можно наблюдать в Шанхайском фармакологическом парке «Чжанцзян»).

Раньше ЗТЭР воя время всякого рода поощрительных мероприятий часто делали акцент на общественные потребности, из-за чего силы направлялись вверх. Это, конечно, очень важно, но факты говорят о том, что только те потребности, которые касаются создания технического новаторства на производстве, по-настоящему имеют жизненную силу и эффективность. Правительство старается избежать «погони за легким успехом» «прямого участия в финансовых делах» и «особой поддержки того, что будет внедряться в производство». Это приводит к тому, что предприятия, запускающие в производство новые высокие технологии и не имеющие этой поддержки, сталкиваются с высокой концентрацией рисков и пасуют перед трудностями. Отдельные объекты, даже получив поддержку, все-таки не могут гарантировать полный и устойчивый

производственный процесс, и им не удается достигнуть тех целей производства, которые были запланированы.

Выводы. В целом, поскольку ЗТЭР с самого начала не обладали в полной мере стартовыми условиями, присущими самым успешным из научно-технических парков, и им не было необходимо в течение какого-то времени накапливать производственный опыт и создавать задел в нужном микроклимате, при этом они зависели от развитости экономической системы в целом и степени развития рынка, то для возникновения конкурентных преимуществ у высокотехнологичных производств в ЗТЭР требовалось пройти долгий путь. На этапе внедрения новой научно-технической продукции в производство необходима гибкость в мерах поддержки предприятий и в повышении уровня внедрения производства. При этом ЗТЭР должны увеличить свою долю в капиталовложениях, обращая особое внимание на эффективность оказываемой поддержки.

Список использованных источников:

1. Пи Цяньшэн. Опыт китайских зон технико-экономического развития / Пи Цяньшэн, Ван Кай. СПб. : С.-Петербур. ун-т, 2006. 487 с.
2. Мадиярова Д.М. Свободные экономические зоны : мировой опыт и функционирование в РК / Д.М. Мадиярова, А.А. Наурызгалиева. Алматы: АТиСО, 1999. 26 с.
3. Чернелевська О.Л. Побудова ефективної китайської економіки як приклад для наслідування Україною / О.Л. Чернелевська // Держава та регіони. Д., 2014. № 2. С. 48–52.
4. China's Special Economic Zones in Africa : the Egyptian case. / Global Economic Recovery // University of Oxford U.K. UK, 2016. p. 121.
5. The Role of Special Economic Zones in China's Economic Development As Compared with Asian Export Processing Zones : 1979–1995 / Tatsuyuki OTA Toyo University. Tokyo, Japan, Asia. : 2003. pp. 129–132.

УДК 339.92

Шлапак А.В., к.е.н.,
доцент кафедри міжнародного обліку і аудиту
*Київський національний економічний університет
імені Вадима Гетьмана*

СТІЙКІСТЬ АМЕРИКАНСЬКОЇ ФІНАНСОВОЇ СИСТЕМИ У СИСТЕМІ ГЛОБАЛЬНИХ СВІТОВИХ ФІНАНСІВ

Шлапак А.В. Стійкість американської фінансової системи у системі глобальних світових фінансів. У статті висвітлено форми прояву позицій США у багатополлярній системі глобальних фінансів; високу стійкість американської фінансової системи до впливу зовнішніх шоків через домінування інститутів та інструментів ринку цінних паперів та широкі можливості використання механізмів облігаційних позик для дефіцитного бюджетного фінансування і диверсифікації фінансових джерел акумуляції грошових ресурсів; структуру фінансових активів фінансових і нефінансових інституцій США у розрізі секторів національної економіки; динамічне нарощування конкурентних позицій небанківських інститутів.

Ключові слова: фінанси, глобальні фінанси, фінансові системи, фінансовий ринок, США.